

喜怒哀楽 地方にこそニュースがある

関西 知解



大阪の商品開発力

新しい生活様式にもぴったり

コロナ下 隙間を埋める底力

新型コロナウイルスの影響で、3密を避けるなどの「新しい生活様式」が生まれた。人々の行動が少しずつ変わる中で、大阪の中小企業、ものづくり企業の中には手掛けってきたビジネスモデルの転換を余儀なくされたところもある。ただ、アイデア勝負でユニークな商売を生み出すことに定評があるのが大阪のものづくり。コロナ禍でも、大企業とは一線を画した隙間需要、いわゆるニッチなニーズを捉えようと、新商品の提案を始めている。

(西川博明)

口元で森林浴

一時に品不足になり、感染防止グッズとして新しい生活様式の日常に欠かせなくなったマスクは今、素材や柄、形などユニークな商品が続々登場している。大手企業の間でもシャープやミソノなど異業種からの参入が自立ったが、お弁当などに入っている小さなアルミ箔製のカップが主力製品の木村アルミ箔（大阪市中央区）が新たに商品化したのが「木糸マスク」（税込み1600円）だ。

「もともと木糸を何か製品化できないかと検討してきた」と語るのは、同社の山路浩志・執行役員開発部長。国連が提唱するSDGs（持続可能な開発目標）の一つ「陸の豊かさも守ろう」という考え方を実践しようと試行錯誤する中で、マスクへの活用を決めた。昭和5年創業の同社がマスクを製造するのは、もちろん

初めての挑戦になる。木材由来の素材でできたマスクは地球環境に配慮し、抗菌性も期待できるのが売り。「木の香りが癒やしにもなる」とアピールする。

ご飯は何%?

外出自粛ムードが長引き、自宅での過ごし方も大きく変わった。お弁当箱な

いの扇形の皿を、円形の皿の上にのせて円グラフのようなレイアウトを楽しめる食器「%PLATE（パーセントプレート）」（250円入り1250円）

9月、大阪市内で開かれた展示会「ライフスタイルWeek」で大阪の中小企業が売り込む製品の展示に見入るマスク姿の来場者ら=大阪市住之江区のインテックス大阪（西川博明撮影）

巢ごもり工作

新型コロナの影響で、海外からの訪日客が激減し、外から手に入る資源が限られる中で、無機質な雰囲気を明るく変えることができるのではないか」と話す。

関西経済連合会と大阪商工会議所の7~9月の経営動向調査によると、「景気が良い」と感じている企業の割合を引いた指数で、前期に比べて大企業がプラスに転じた一方、中小企業は2桁のマイナスとなつた。大阪はたこ焼き、東京はすし発売を始めたのが巣ごもり消費を想定した、家庭で楽しめる「食品サンプル工作キット」シリーズだ。大阪は毎月都道府県別に商品化して、新たな収益源にしようとしている。

しかし、そんな中でも二つの需要を見つけて、反転攻勢の機会をつかう企業も多い。公益財団法人「大阪産業局」で中小企業担当する徳中絵美さんは「大阪の中小企業はスピードに新たな事業を開拓するのが強み。オンライン（唯一無二）の技術やアイデアを持つ宝庫」と分析している。新しい生活様式に合った製品が今後も続く可能性は大きい。

大きなダメージを受けた中企業も多い大阪・ミニナミの道具屋筋商店街で食品サンプルの店舗を営むデザイナーポケット（大阪市中央区）もその一つ。佐々野忠行専務は、コロナ前に年間1万人が訪れた製作体験の予約が、「すべてキャンセルになつた」と肩を落とす。そんな中、厳しい現状を打開しようと、8月から発売を始めたのが巣ごもり消費を想定した、家庭で楽しめる「食品サンプル工作キット」シリーズだ。大阪は毎月都道府県別に商品化して、新たな収益源にしようとしている。

にしかわ・ひろあき



平成10年入社、昨年12月から大阪総局東大阪駐在。主な取材テーマは中小企業。東大阪ブランド推進機構（東大阪市）によると、全国の主要都市で、大阪市は事業所数が1万8千社以上で日本一、事業所が集まる密度が隣の東大阪市に次ぐ全国2位で全国屈指の「中小企業のまち」だ。こうした大阪の企業から生まれるユニークなビジネスの動向に興味は尽きない。

レイアウト
グラフィック 荒井
清水浩二